



Offrez un bel avenir à votre carrière.
Accompagnez SRDi dans sa croissance !

SRDi est une PME spécialisée dans l'encre & l'accessoire informatique. Nous cultivons notre différence avec l'apport sur le marché de la GMS/GSS d'une offre produit unique et globale. SRDi attache une importance forte à la relation avec la clientèle pour développer un business gagnant/gagnant. Cela nous vaut une réputation justifiée et une progression significative de nos parts de marchés. Certifié ISO 14001, nous apportons une attention particulière à l'impact environnemental de notre activité et à notre engagement citoyen.

Responsable de Secteur H/F
Poste home office, partout en France

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous prospectez, gérez et fidélisez des grands comptes régionaux, des centrales d'achat, des points de ventes, en ayant soin d'optimiser nos gammes de produits. Vous réalisez des analyses de besoins pertinentes et proposez à vos interlocuteurs des solutions créatives, stratégiques et sur mesure.

Chasseur(se) dans l'âme, vous aimez la prospection, les challenges et êtes curieux des nouveautés. Vous vous démarquez également par votre approche conseil et votre sens de la satisfaction client.

De formation supérieure bac+2 ou plus, vous disposez d'une expérience impérative de plus de 5 années en tant que commercial(e) ou chef de secteur en GMS/GSS, dans le secteur marchandise générale, bazar et service & idéalement en informatique.

Vous êtes une personne dynamique, persuasive et dotée d'un sens aiguë de la satisfaction client ? Vous avez la fibre commerciale et aimez les challenges ?

Alors rejoignez-nous !

Nos plus : Entreprise à taille humaine où rien n'est impossible !
Salaire fixe + variable / Mutuelle / Véhicule de fonction / Téléphone portable / Ordinateur
Lundi - Vendredi
