

Offrez un bel avenir à votre carrière : Accompagnez **SRDi** dans sa croissance !

**SRDi** est une PME spécialisée dans l'encre & l'accessoire informatique. Nous cultivons notre différence avec l'apport sur le marché de la GMS/GSS d'une offre produit unique et globale. SRDi attache une importance forte à la relation avec la clientèle pour développer un business gagnant/gagnant. Cela nous vaut une réputation justifiée et une progression significative de nos parts de marchés. Certifié ISO 14001 et 9001 nous apportons une attention particulière à l'impact environnemental de notre activité et à notre engagement citoyen.

## **CHEF DES VENTES REGIONAL NORD H/F**

L'animation et le développement d'une région vous intéresse ? Vous voulez contribuer à la croissance de notre chiffre d'affaires sur le circuit GMS sur la **région nord** ?

**Intégrez-notre équipe de Chef des ventes régional H/F !**

**Véritable manager**, vous encadrez une équipe de responsables de secteur. Vous pilotez les résultats de l'équipe et leur donnez les orientations nécessaires pour atteindre les objectifs fixés.

Vous assurerez également le **suivi régulier et la fidélisation de votre portefeuille clients** (notamment sur les départements 62, 59, 80,60, 02). Véritable force de proposition commerciale et merchandising, vous vous démarquez par votre approche conseil et votre sens de la satisfaction client. **Vous aimez la prospection, les challenges et êtes curieux des nouveautés ? Vous êtes au bon endroit !**

Pour réussir dans vos nouvelles fonctions vous bénéficierez d'un **parcours de formation interne** sur nos méthodes de ventes et nos produits.

Issu(e) d'une formation supérieure en commerce, que vous soyez aguerri ou plus junior en management l'essentiel est votre **détermination sur le terrain** !

Vous êtes un(e) vrai(e) passionné(e) : le **business** et le **challenge** vous animent. Vous avez une réelle appétence technique pour les **produits multimédias**. Rigoureux(se), fiable et réactif(ve), vous saurez rapidement prendre en main votre secteur et nouer des liens solides avec vos clients, mais aussi avec votre équipe.

Vous souhaitez rejoindre une entreprise à taille humaine ou rien n'est impossible ? Alors envoyez-nous votre CV et rencontrons-nous !

---

Salaires fixe + variable attractif / Prime de participation / Mutuelle / Voiture de fonction / Téléphone portable / Ordinateur  
Poste du lundi au vendredi.  
Home-office + itinérance sur la région des Hauts de France