

👉 Vous avez l'âme d'un challenger et souhaitez conquérir de nouveaux marchés dans un environnement stimulant ?

👉 Curieux(se) et agile, vous savez vous adapter pour faire la différence et bâtir des relations solides ?

👉 Vous souhaitez rejoindre une société reconnue sur le marché français de l'économie circulaire et du multimédia ?

Si vous cochez « OUI » à ces questions, alors, notre opportunité d'emploi va certainement vous intéresser. Nous recrutons en CDI un(e) :

RESPONSABLE GRANDS COMPTES H/F

SRDi est une PME spécialisée dans l'encre & l'accessoire informatique. Depuis sa création en 2005, SRDi perpétue son engagement en proposant des gammes, services et outils innovants sur le marché du multimédia auprès d'une clientèle GMS en France.

> Quelles sont les missions d'un Responsable Grands Comptes chez SRDi ?

Rattaché(e) à notre Responsable BU Grands Comptes, vous assurez la gestion et le développement du portefeuille grands comptes en GSA, GSS et BtoB par la promotion de nos marques propres (KeyOuest, KeyTime, Print3E) et marques exclusives.

À ce titre :

- Vous fidélisez et développez le portefeuille client existant de manière innovante et différenciante,
- Vous construisez les gammes, dynamiques promotionnelles adaptées à chaque client, et négociez les conditions commerciales,
- Vous travaillez en collaboration avec la Coordinatrice ADV Grands Comptes pour le suivi des commandes et livraisons afin de garantir la satisfaction client,
- Vous identifiez de nouvelles opportunités commerciales en vue de conquérir de nouveaux clients,
- Vous établissez une veille concurrentielle et suivez les évolutions du marché afin d'adapter au mieux notre offre et pouvoir être force de proposition,
- Vous participez aux salons afin de faire connaître nos marques.

> Les + chez SRDi ?

Vous travaillez avec la Direction commerciale et les équipes en interne afin de proposer des solutions adaptées aux clients.

Chez SRDi, les nouveautés produit, c'est tous les mois ! L'opportunité de fidéliser vos clients en leur proposant nos dernières gammes.

SRDi reste une structure à taille humaine, offrant aux salariés un cadre de travail où règne solidarité et esprit d'équipe et où chaque membre peut exprimer et développer son potentiel.

Vous travaillez en home-office et bénéficiez d'une grande autonomie. Des déplacements réguliers sont à prévoir pour aller à la rencontre de vos clients.

Salaire fixe + variable mensuel / Prime de participation / Mutuelle / CSE externalisé



> Quels sont les attendus sur ce poste ?

Au-delà de votre formation en commerce, c'est votre expérience qui nous intéresse !

Vous avez minimum 5 ans d'expérience dans la gestion de clients grands comptes dans un environnement PME, idéalement dans les secteurs GSA, GSS ou BtoB.

Orienté(e) résultats, votre capacité à convaincre, votre pugnacité mais également votre grande agilité seront des atouts clés pour développer le portefeuille grands comptes et construire des relations durables avec vos clients.

Vous êtes curieux et aimez les challenges : vous rejoignez un secteur exigeant et stimulant où il faut savoir se démarquer face à une concurrence rude.

La maîtrise de l'anglais peut être un plus pour une conquête de marché en Europe.

> SRDi en quelques mots

Nos équipes s'impliquent au quotidien pour apporter un savoir-faire et un savoir-être d'excellence auprès des clients et des consommateurs. Nous apportons une attention particulière à la démarche qualité et à l'impact environnemental de notre activité (certifiés ISO 14001 et 9001, Label PME+...), notamment par notre activité historique de revalorisation des cartouches d'encre.

Nous sommes engagés auprès d'associations comme la Ligue contre le Cancer et 1% for the Planet : la solidarité fait partie de nos valeurs.

Notre effectif a doublé en moins de 5 ans ! Nous nous engageons à faire vivre à nos 90 salariés une expérience positive en prenant le temps de les intégrer et de s'imprégner de notre ADN. Des projets stimulants vous attendent ... !

Rejoignez SRDi et continuez à nous faire grandir chaque jour au service de nos clients ! Envoyez votre CV à recrutement@srdi.net